

Mario Porten

Banken-Coach für den Mittelstand

Mit einfachen Mitteln zum stressfreien Verhältnis mit Ihrer Hausbank

Die Hausbank ist für jedes mittelständische Unternehmen einer der wichtigsten Partner überhaupt. Dies gilt umso mehr in Zeiten der Rezession und der drohenden Kreditklemme. Eine optimale Hausbankverbindung, in der die Kreditversorgung gesichert ist und die qualitative Beratung des Kunden im Mittelpunkt steht, ist jedoch eher die Ausnahme als die Regel. Meist dominieren Diskussionen über Unterlagen und Formalien die Gespräche mit dem Berater der Bank. Dieses Buch liefert Ihnen Insiderkenntnisse in die bankinternen Arbeitsabläufe und in die persönliche Situation der Berater und Entscheider in der Bank. Es gibt konkrete Tipps, wie Sie aktiv ein stressfreies Verhältnis zu Ihrer Hausbank aufbauen und mit einfachen Werkzeugen Ihrem Banker immer einen Schritt voraus sind. Das Buch bietet Musterunterlagen, mit denen Sie selbständig und kostengünstig die wesentlichen Bankunterlagen erstellen können. Es führt Sie mit Ihrer persönlichen Checkliste durch die entscheidenden Punkte für ein verbessertes Rating. Es hilft Ihnen, die qualitativen Faktoren Ihres Ratings zu optimieren und sich zeitlich deutlich zu entlasten, damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können. Es bietet den Blick auf Ihr Unternehmen aus Sicht Ihrer Hausbank!

Der Autor befasst sich mit zentralen Rechtsvorschriften, mit den für Sie relevanten bankinternen Abläufen, mit der Psychologie der Entscheider, mit einem individuellen Fahrplan zur aktiven Steuerung Ihres Bankers, mit der optimalen Kooperationen zwischen Bank und Steuerberater sowie mit den wichtigsten Fragen zu Ihrem Rating. Das Buch ist sehr praxisnah und kompakt gehalten und bietet viele konkrete Tipps für den Umgang mit Banken. Es trägt die Handschrift des langjährigen Insiders, der die Perspektiven gewechselt hat.

Mario Porten

war 23 Jahre lang in insgesamt vier verschiedenen Bundesländern für die deutsche Sparkassenorganisation tätig. Er kennt die Probleme im mittelständischen Firmenkundengeschäft aus jahrelanger eigener Erfahrung. Viele Jahre war er als Führungskraft und Vorstand selbst TOP-Entscheider in der Bank. Als erfahrener Praktiker des Bankgewerbes arbeitet er inzwischen als selbständiger Unternehmensberater, Trainer und Coach. Mit bankperspektive hat er ein Beraternetzwerk gegründet, das Mittelständlern hilft, das Verhältnis zu Ihrer Hausbank zu optimieren. Für bankperspektive arbeiten ausschließlich ehemalige Bankführungskräfte, die die internen Abläufe bestens kennen und das Verhalten der Hausbanken einschätzen können. Der 1967 geborene Kölner Mario Porten ist verheiratet und hat zwei Kinder. Er lebt heute mit seiner Familie in Schleswig-Holstein.

Weitere Informationen finden Sie unter:
www.marioporten.de und www.bankperspektive.de

Mario Porten

Banken-Coach für den Mittelstand

Mit einfachen Mitteln
zum stressfreien Verhältnis mit Ihrer Hausbank



Pro BUSINESS
Ratgeber

Banken-Coach für den Mittelstand

**Mit einfachen Mitteln zum
stressfreien Verhältnis mit
Ihrer Hausbank**

Pro BUSINESS Verlag
1. Auflage 2010
186 S. Taschenbuch ca. 14,8 x 21 cm
ISBN: 978-3-86805-637-2

Onlinebestellung:
www.pb-bookshop.de
(versandkostenfrei)
oder bei www.amazon.de

Preis: 29.00 EUR



Mario Porten